

Napoleon Hill

Préface de Michael Ferrari

RÉFLÉCHISSEZ ET DEVENEZ

RICHE

**NOUVELLE
TRADUCTION
INÉDITE**

L'un des best-sellers les plus influents de tous les temps :
vendu à plus de 60 millions d'exemplaires dans le monde !

A L I S I O

« Lorsque vous dressez votre plan pour gagner votre part de richesse, ne vous laissez pas influencer par ceux qui se moquent de vos rêves. »

États-Unis, fin des années 1930. L'Amérique se relève de sa Grande Dépression et cherche à percer le secret de la prospérité. Fruit d'une recherche de 20 ans sur le succès de 500 personnalités fabuleusement riches comme Henry Ford, John D. Rockefeller ou encore Alexander Graham Bell, *Réfléchissez et devenez riche* est publié en 1937. Il a conquis 60 millions de lecteurs depuis.

Dans cette bible de la réussite, précurseur des meilleurs systèmes de productivité, Napoleon Hill vous révèle en 13 principes éprouvés les secrets de la fortune et du succès.

Découvrez l'un des livres les plus influents au monde et... devenez riche !

Napoleon Hill (1883-1970) est considéré comme l'une des personnes les plus influentes de l'histoire. Journaliste, avocat, auteur et conférencier, il fut aussi le conseiller de deux présidents américains : Woodrow Wilson et Franklin D. Roosevelt. Avec *Réfléchissez et devenez riche*, vendu à plus de 60 millions d'exemplaires dans le monde, il propose un modèle de réussite simple que tout le monde peut comprendre et mettre en œuvre.

Créateur du blog Esprit-Riche.com, **Michael Ferrari** est coach, consultant et auteur. Il accompagne les entreprises et les personnes voulant gagner en efficacité, en performance durable et en leadership.

Édition originale (1937) traduite de l'anglais par Danielle Lafarge

ISBN : 979-10-92928-72-3



23 euros
Prix TTC France

ALISIO

design : Vincent Verry
RAYON : DÉVELOPPEMENT PERSONNEL,
RÉUSSITE PERSONNELLE

RÉFLÉCHISSEZ ET DEVENEZ

RICHE

Suivez toute l'actualité des éditions Alisio sur le blog:

www.alisio.fr

Alisio est une marque des éditions Leduc.s

Maquette: Patrick Leleux PAO

Édition originale (1937, domaine public) : *Think and Grow Rich!*
Nouvelle traduction de l'édition originale par Danielle Lafarge

© 2018 Alisio, une marque des éditions Leduc.s

29, boulevard Raspail

75007 Paris – France

ISBN : 979-10-92928-72-3

Napoleon Hill

RÉFLÉCHISSEZ ET DEVENEZ

RICHE

A L I S I O

SOMMAIRE

PRÉFACE.....	7
QUE DÉSIREZ-VOUS LE PLUS ?.....	11
LOUANGES À L'AUTEUR DE LA PART D'AMÉRICAINS ILLUSTRÉS	15
PRÉFACE DE L'ÉDITEUR.....	19
PRÉFACE DE L'AUTEUR	23
1 – INTRODUCTION	33
2 – LE DÉSIR	53
3 – LA FOI.....	77
4 – L'AUTOSUGGESTION	103
5 – LA SPÉCIALISATION	113

6 – L'IMAGINATION.....	133
7 – LA PLANIFICATION ORGANISÉE.....	151
8 – LA DÉCISION.....	203
9 – LA PERSÉVÉRANCE.....	219
10 – LE POUVOIR DE L'INTELLIGENCE COLLECTIVE.....	241
11 – LE MYSTÈRE DE LA TRANSMUTATION SEXUELLE.....	251
12 – LE SUBCONSCIENT.....	279
13 – LE CERVEAU.....	289
14 – LE SIXIÈME SENS.....	299
15 – LES SIX FANTÔMES DE LA PEUR.....	313

PRÉFACE

Un jour, je suis allé visiter le chantier d'un ami. Il venait d'acheter un appartement, lequel se trouvait dans un état déplorable. À peine entré, il commença par m'expliquer exactement comment serait le nouvel appartement. Où serait la cuisine, combien de placards il y aurait, de quelles couleurs seraient les murs. Et tout cela en détail, pendant plus de vingt minutes.

Pourtant, là, je ne voyais rien. Lui, oui. Il a ce que j'appelle un « esprit riche » !

J'avais du mal à tout retenir, mais lui savait exactement ce qu'il voulait. Il pouvait me le répéter depuis le début et même dans le désordre. Il était enthousiaste et déterminé. Il avait mûrement réfléchi à son projet. Il l'avait conçu et donc il pouvait le voir.

Son projet existait avant d'exister. Il existait une première fois dans son esprit, avant d'exister dans le monde matériel.

Et si pour vivre une vie riche il fallait suivre une approche similaire ? Pourquoi ne sommes-nous pas capables de faire la même chose pour notre vie ?

Je peux vous dire une chose : nous pouvons le faire, et j'en suis l'un des témoins. J'ai compris mentalement comment créer une première fois la vie que j'ai toujours voulue, avant de la créer matériellement une seconde fois pour la vivre chaque jour.

Vous tenez entre vos mains l'un des livres les plus puissants que j'aie pu lire. Il est puissant de deux manières différentes.

D'abord, ce sont des histoires d'hommes et de situations dans lesquelles on peut se retrouver et dont on peut s'inspirer.

Ensuite, les principes partagés sont intemporels. Vous avez l'occasion unique de monter sur les épaules d'un géant.

C'est un livre qui a été écrit avant les décadentes années industrielles, médiatico-terrorisantes, qui nous bombardent de messages négatifs, nous rendent de plus en plus idiots et souvent nous démotivent.

Au travers de mon blog et de mes programmes de formation, j'ai pu accompagner des dizaines de milliers de personnes vers le développement de leur indépendance financière, et j'ai constaté une chose : l'étape incontournable et déterminante reste l'orientation que vous prenez et la puissance de votre désir, tel que l'appelle l'auteur.

Et ce désir est parfois confondu, comme je le faisais au début, avec la compétitivité. En effet, être compétitif est très souvent mal vu. On imagine parfois qu'il faut écraser les autres pour sortir du lot, et dominer pour durer.

Laissez-moi vous dire une chose : la seule personne à battre, c'est celle que vous étiez hier.

Ce livre vous aidera à comprendre ce qu'est votre désir et à le cultiver pour qu'il soit sain et écologique pour vous. Si vous

aviez les dents qui rayent le parquet, vous ne seriez pas en train de lire ce livre, mais en train de... rayer le parquet.

Imaginez simplement que demain matin vous vous réveillez non pas avec quelques connaissances en plus, mais avec un état d'esprit totalement différent, tout en étant la même personne.

Vous tenez probablement dans vos mains la pièce manquante entre votre situation présente et un avenir que vous avez encore du mal à envisager comme possible, comme c'était le cas pour moi quand je démarrais de rien, sans capital, sans réseau, et que je me demandais : quelle est la recette pour créer une vie riche ?

Mon espoir raisonnable au moment où j'écris ces lignes, c'est que ce livre vous aide à concevoir cette recette.

Vous y trouverez du bon sens positif, des idées révolutionnaires, et quelques passages étranges et dérangement tout droit sortis de 1937. Vous n'avez pas à être entièrement d'accord avec chaque ligne pour que ce livre transforme votre vie comme il a transformé la vie des personnes ayant mis la main sur l'un des 100 millions d'exemplaires vendus dans le monde.

Michael Ferrari

QUE DÉSIREZ-VOUS LE PLUS ?

*Est-ce l'argent, la gloire, le pouvoir,
la satisfaction, la personnalité,
la tranquillité, le bonheur ?*

Les treize étapes pour réussir et devenir riche, qui sont décrites dans ce livre, constituent la méthode la plus rapide et la plus efficace qui n'ait jamais été présentée aux hommes et aux femmes en quête d'un but concret à donner à leur existence.

Avant de commencer votre lecture, notez que l'objet de ce livre n'est pas de vous divertir. Vous ne parviendrez pas à en assimiler le contenu en une semaine, ni même en un mois.

Après en avoir achevé la lecture, le Dr Miller Reese Hutchison, ingénieur-conseil réputé et associé de longue date de Thomas A. Edison, déclara : « Ce n'est pas un roman. C'est un manuel de réussite personnelle directement inspiré par l'expérience de centaines d'Américains qui ont réussi leur vie. Il faut l'étudier, l'assimiler et y réfléchir. Ne lisez pas plus d'un chapitre par soir. Soulignez les phrases les plus marquantes afin

de pouvoir relire ces passages par la suite. L'élève studieux ne se contentera pas de lire ce livre : il en absorbera le contenu et se l'appropriera. Ce manuel devrait être étudié dans toutes les écoles, et aucun élève, garçon ou fille, ne devrait être diplômé s'il n'a pas réussi l'examen portant dessus. Cette philosophie ne saurait remplacer les matières enseignées à l'école, mais elle permettra d'organiser et d'appliquer les connaissances acquises afin de s'en servir utilement et d'en tirer profit sans tarder. »

Après avoir lu ce livre, le Dr John R. Turner, doyen de l'université de la ville de New York, déclara : « Votre fils, Blair, dont vous avez raconté l'histoire dans le chapitre consacré au désir, est le meilleur exemple du bien-fondé de cette philosophie. »

Le Dr Turner faisait référence au fils de l'auteur, qui était malentendant de naissance. Non seulement le garçon ne devint pas sourd-muet, mais il parvint même à transformer son handicap en un précieux atout en appliquant la philosophie décrite dans ces pages. Quand vous aurez lu son histoire, vous réaliserez que vous détiendrez bientôt une philosophie qui pourra être convertie en richesse matérielle ou vous apporter la tranquillité d'esprit, la quiétude, l'harmonie spirituelle, voire, dans certains cas, comme celui du fils de l'auteur, qui pourra même vous aider à surmonter vos handicaps physiques.

En analysant personnellement la vie de centaines d'hommes illustres, l'auteur découvrit qu'ils avaient tous l'habitude d'échanger leurs idées lors de conférences. Lorsqu'ils étaient confrontés à un problème, ils se réunissaient pour débattre librement jusqu'à ce que, grâce à leur contribution commune, ils parviennent à découvrir la solution.

Pour profiter au maximum de votre lecture, nous vous conseillons de mettre en pratique le principe de l'intelligence collective décrite dans ce livre. Vous pouvez notamment le faire (comme d'autres le font avec succès) en constituant un

groupe composé d'un nombre quelconque d'individus liés par des relations amicales et harmonieuses. Le groupe devra se réunir régulièrement, de préférence toutes les semaines. Chaque réunion débutera par la lecture d'un chapitre du livre, laquelle sera suivie de débats. Chacun notera toutes les idées qui lui auront été inspirées par la discussion. Chaque membre lira attentivement et analysera chaque chapitre dans les jours qui précéderont la lecture publique et le débat au sein du groupe. La lecture devant le groupe devra être faite par une personne qui lit bien, et qui sait mettre le ton et donner du sens au texte.

Grâce à cette méthode, chaque lecteur tirera de ces pages non seulement la somme des connaissances issues de l'expérience de centaines d'hommes illustres, mais surtout, il puisera dans de nouvelles sources de savoir disponibles dans son propre cerveau et il bénéficiera des connaissances d'une valeur inestimable que possèdent toutes les personnes présentes.

Si vous suivez cette méthode avec persévérance, vous finirez presque certainement par découvrir et vous approprier la formule secrète qui permit à Andrew Carnegie de devenir immensément riche, comme vous pourrez le lire en introduction.

LOUANGES À L'AUTEUR DE LA PART D'AMÉRICAINS ILLUSTRES

Réfléchissez et devenez riche est le fruit de vingt-cinq années de recherches. Il s'inspire d'un autre best-seller de Napoleon Hill, *Les lois du succès*. Son travail a été acclamé par de grands leaders dans les domaines de la finance, de l'éducation, de la politique et de l'État.

Cour suprême des États-Unis,
Washington, D. C.

Cher M. Hill : – Je viens d'achever la lecture de vos ouvrages consacrés aux lois du succès et j'aimerais exprimer mon appréciation du magnifique travail que vous avez accompli dans la structuration de cette philosophie. Il serait utile que tous les politiciens de ce pays assimilent et appliquent les dix-sept principes sur lesquels vos leçons sont basées. Elles contiennent des informations précieuses que tous les dirigeants, dans tous les domaines, devraient connaître. Je suis heureux d'avoir eu le privilège d'avoir

pu vous apporter mon aide modeste dans la structuration de cette magnifique leçon de philosophie de « bon sens ».

Votre dévoué
(signature de William Howard Taft)
(ancien président des États-Unis et
ancien président de la Cour suprême)

Le roi des magasins à prix unique

« En appliquant plusieurs des dix-sept principes fondamentaux de la philosophie des *Lois du succès*, nous avons bâti une grande chaîne de magasins prospères. Il ne me paraît pas exagéré de ma part d'affirmer que le Woolworth Building est un monument en hommage au bien-fondé de ces principes. »

F. W. WOOLWORTH

Un grand magnat du transport maritime

« Je suis immensément redevable d'avoir eu le privilège de lire vos *Lois du succès*. Si j'avais connu cette philosophie il y a quinze ans, je pense que j'aurais mis deux fois moins de temps à arriver là où j'en suis aujourd'hui. J'espère sincèrement que vous serez lu dans le monde entier et que vous obtiendrez les récompenses que vous méritez. »

ROBERT DOLLAR

Un célèbre leader syndical américain

« La maîtrise de la philosophie des *Lois du succès* équivaut à une police d'assurance contre l'échec. »

SAMUEL GOMPERS

Un ancien président des États-Unis

« Je tiens à vous féliciter pour votre persévérance. Quiconque consacre autant de temps [...] doit nécessairement faire des découvertes précieuses pour autrui. Je suis sincèrement impressionné par votre interprétation des principes de l'«intelligence collective» que vous avez si clairement présentée. »

WOODROW WILSON

Un grand homme d'affaires

« Je connais le bien-fondé de vos dix-sept principes fondamentaux du succès, parce que je les applique moi-même depuis plus de trente ans. »

JOHN WANAMAKER

Le plus grand fabricant au monde d'appareils photo

« Je sais que vous faites le plus grand bien grâce à vos *Lois du succès*. Je n'essayerai pas d'estimer la valeur financière de cette formation, car elle apporte à l'étudiant des qualités qui ne peuvent pas uniquement être mesurées en termes de richesses sur le plan financier. »

GEORGE EASTMAN

Un grand industriel

« Tout le succès que j'ai eu, je le dois entièrement à l'application des dix-sept principes fondamentaux de vos *Lois du succès*. Je pense avoir eu l'honneur d'être votre premier élève. »

W. M. WRIGLEY, JR.

PRÉFACE DE L'ÉDITEUR

Ce livre relate l'expérience de plus de cinq cents hommes fortunés qui, au départ, étaient totalement démunis et n'avaient rien d'autre que des pensées, des idées et des plans structurés à donner comme monnaie d'échange pour leur fortune.

Vous pourrez y lire la philosophie de la réussite, telle qu'elle a été échafaudée à partir des prouesses des hommes les plus illustres que les États-Unis aient connus au début du xx^e siècle. Il explique ce qu'il faut faire, mais aussi comment le faire !

Il propose des instructions détaillées sur la manière de vendre vos services personnels.

Il fournit un système parfait d'autoanalyse qui vous dévoilera ce qui vous a empêché de réussir par le passé.

Il divulgue la célèbre formule de réussite personnelle d'Andrew Carnegie, laquelle lui permit de gagner lui-même des centaines de millions de dollars et de transformer en millionnaires une vingtaine d'hommes à qui il révéla son secret.

Peut-être n'aurez-vous pas besoin de tout ce qui est expliqué dans ce livre – cela n'a été le cas d'aucun des cinq cents individus dont les expériences ont inspiré l'auteur. Mais vous aurez

besoin d'une idée, d'un plan ou d'un coup de pouce pour vous mettre sur la bonne voie. Vous trouverez ce stimulant quelque part dans ces lignes.

Ce livre a été inspiré par Andrew Carnegie, qui, une fois devenu riche, s'est retiré des affaires. Il a été écrit par l'homme à qui Carnegie révéla l'étonnant secret de la richesse – le même homme auquel les cinq cents hommes fortunés révélèrent le secret de leur richesse.

Dans ce livre sont réunis les treize principes essentiels à quiconque souhaite gagner suffisamment d'argent pour garantir son indépendance financière. On estime que les recherches menées durant sa préparation, avant que le livre n'ait été écrit – ce qui représente plus de vingt-cinq années d'efforts continus – coûteraient au moins 100 000 dollars si elles devaient à nouveau être réalisées.

De plus, le savoir réuni dans ce livre ne pourrait plus jamais être reproduit, quel qu'en soit le prix, pour la simple raison que plus de la moitié des cinq cents hommes qui divulguèrent ces informations ne sont plus de ce monde aujourd'hui.

La richesse ne se mesure pas seulement sur le plan financier !

L'argent et les biens matériels sont essentiels pour la liberté de corps et d'esprit, mais pour certains, la plus grande des richesses ne se mesure qu'en termes d'amitié durable, de relations familiales harmonieuses, de sympathie et de bienveillance entre partenaires, et d'harmonie introspective qui amène un bien-être et qui ne se mesure qu'en valeurs spirituelles !

Tous ceux qui liront, assimileront et appliqueront cette philosophie seront mieux préparés à attirer et à profiter de ces biens qui ont toujours été refusés à ceux qui ne sont pas prêts à les recevoir.

Par conséquent, soyez prêt, lorsque vous vous exposerez à l'influence de cette philosophie, à voir votre vie changer, ce qui vous aidera non seulement à suivre votre voie de façon harmonieuse et bienveillante, mais aussi à vous préparer à l'accumulation de richesses matérielles en abondance.

L'éditeur

PRÉFACE DE L'AUTEUR

Dans tous les chapitres de ce livre, il est question du secret qui permit aux plus de cinq cents hommes incroyablement riches dont j'ai longuement étudié la vie de faire fortune.

C'est Andrew Carnegie qui me révéla ce secret au début du ^{xx}e siècle. Je n'étais encore qu'un jeune homme lorsque le charmant vieil Écossais me fit cette révélation. Ensuite, il se cala confortablement au fond de son fauteuil et m'observa attentivement, avec une étincelle maligne dans le regard, pour voir si j'avais bien pris toute la mesure de ses paroles.

Quand il vit que j'avais compris, il me demanda si j'étais prêt à passer les vingt prochaines années de ma vie à me préparer à le révéler au monde entier, aux hommes et aux femmes qui, s'ils ne connaissaient pas ce secret, risquaient de gâcher leur vie. Je lui ai dit que j'acceptais et, avec son aide, j'ai tenu promesse.

Ce livre recèle ce secret qui a été testé et approuvé par des milliers de gens issus de tous les horizons. C'est M. Carnegie qui a eu l'idée de mettre la formule magique qui l'avait rendu immensément riche à la portée de ceux qui n'avaient pas le temps de la chercher par eux-mêmes. Il espérait que je la teste moi-même et que je démontre la fiabilité de la formule en

me servant de l'expérience d'hommes et de femmes issus de milieux très variés. Il pensait que la formule devait être étudiée dans toutes les écoles et universités, et il était persuadé que, correctement enseignée, elle révolutionnerait à tel point le système éducatif que le temps passé sur les bancs de l'école pourrait être réduit de moitié.

Son expérience avec Charles M. Schwab, ainsi que d'autres jeunes hommes comme lui, convainquit M. Carnegie qu'une grande partie de ce que l'on enseigne à l'école ne nous est d'aucune utilité pour gagner notre vie ou devenir riche. Il était parvenu à cette conclusion après avoir embauché successivement plusieurs jeunes hommes, dont beaucoup n'avaient pas fait de longues études, mais dont il avait réussi à faire d'excellents dirigeants d'entreprise après leur avoir appris à utiliser sa formule. De plus, son enseignement permit à ceux qui suivirent ses instructions de faire fortune à leur tour.

Dans le chapitre sur la foi, vous pourrez lire le récit incroyable de la création de la gigantesque United States Steel Corporation, telle qu'elle a été mise sur pied par l'un de ces jeunes hommes grâce auxquels M. Carnegie démontra l'efficacité de sa formule pour tous ceux qui s'y sont préparés. Cette unique application du secret permit à Charles M. Schwab de devenir immensément riche tant sur le plan financier – puisqu'elle lui rapporta approximativement six cents millions de dollars – que sur celui des opportunités.

Ce fait – confirmé par tous ceux qui ont connu M. Carnegie – vous donne un aperçu de ce que la lecture de ce livre vous apportera, à condition que vous sachiez ce que vous voulez.

Avant même d'avoir subi vingt années de mise à l'épreuve, le secret a été transmis à plus de mille hommes et femmes qui s'en sont servis pour leur bénéfice personnel, comme M. Carnegie l'avait prévu. Certains ont fait fortune. D'autres

s'en sont servis pour fonder un foyer où régnait l'harmonie. Un pasteur s'en est si bien servi qu'il lui a rapporté un revenu annuel de plus de 75 000 dollars.

Arthur Nash, tailleur à Cincinnati, testa la formule sur son commerce au bord de la faillite. L'activité reprit et ses propriétaires firent fortune. Elle est toujours florissante aujourd'hui, même si M. Nash n'est plus. L'expérience était si originale que les journaux et les magazines s'en emparèrent et lui firent pour l'équivalent de plus d'un million de dollars de publicité élogieuse.

Le secret fut transmis à Stuart Austin Wier, originaire de Dallas, au Texas. Il était prêt – tellement prêt qu'il décida de changer de carrière et d'étudier le droit. A-t-il réussi ? Ce livre raconte aussi son histoire.

Je transmis le secret à Jennings Randolph le jour où il sortit diplômé de l'université, et il s'en servit avec tant de succès qu'il en est à son troisième mandat de membre du Congrès et qu'il compte bien continuer à s'en servir pour briguer la Maison Blanche.

Lorsque j'étais directeur de la publicité à LaSalle Extension University, alors que l'université n'avait pas la réputation qu'elle a eue par la suite, j'ai eu le privilège de voir J. G. Chapline, son président, employer si efficacement la formule qu'il parvint à faire de LaSalle l'un des plus grands centres d'enseignement à distance des États-Unis.

Le secret auquel je fais allusion est mentionné plus d'une centaine de fois dans ce livre. Il n'est pas formulé explicitement puisqu'il semble être plus efficace lorsqu'il est simplement dévoilé et laissé visible là où ceux qui sont prêts et qui le cherchent puissent s'en emparer. C'est pourquoi M. Carnegie me le confia sans plus de précision.

Nous espérons que cet extrait
vous a plu !



Réfléchissez et devenez riche
Napoleon Hill



J'achète ce livre

Pour être tenu au courant de nos parutions, inscrivez-vous à la lettre des éditions Leduc.s et recevez des **bonus**, **invitations** et autres **surprises** !

Je m'inscris

Merci de votre confiance, à bientôt !

A L I S I O